



FORMATION EXPORT

Gérer les échanges communautaires

SOLUCCIO
International

UNE OFFRE **SOLUCCIO** BY **PURPLE**

Réf. : CCI-INT-009

MODALITÉS PRATIQUES

Date

23 avril 2024

Lieux

A distance depuis votre poste informatique ou en présentiel à la CCI Occitanie (Blagnac 31)

Durée & rythme

7 heures de formation
9h00-12h30 / 14h00-17h30

Tarif

550 € nets de taxe
Possibilité de prise en charge totale ou partielle par votre OPCO

Accès

7 jours au plus tard avant le début de la formation, sous réserve de réception du dossier d'inscription complet

Type de formation

Collective

Individualisation

Oui

Langue d'enseignement

Français

Accessibilité

Toutes les formations dispensées par Purple Campus se déroulent dans des conditions qui répondent aux exigences réglementaires et légales pour l'accueil des personnes en situation de handicap.

Malgré l'abolition des frontières fiscales depuis le 1er janvier 1993 dans le cadre du marché unique entre les États membres de l'Union européenne, certaines obligations déclaratives et statistiques ont été maintenues et viennent d'être renforcées.

PUBLIC CIBLE

Les collaborateurs des entreprises ayant une activité à l'international qui exercent au sein des services :

- commerciaux et achats
- comptables et financiers
- administration des ventes export et approvisionnements internationaux
- transport et logistique
- juridique

Tous collaborateurs effectuant des déclarations en douane, réalisant des achats ou des ventes intra et/ou extracommunautaire

PRÉREQUIS & NIVEAU D'ENTRÉE

Une primo expérience des opérations commerciales internationales est suffisante. Les prérequis sont validés à l'ouverture de la formation par un auto-positionnement des participants.

A noter : pour les participants en distanciel, disposer d'un espace de travail adéquat, d'un ordinateur connecté à internet, d'une caméra et d'un micro.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Connaître la réglementation applicable aux échanges communautaires de biens et services, en B to B et en B to C
- Sécuriser l'exonération de la TVA et les obligations déclaratives induites par des achats et ventes de biens corporels
- Gérer les prestations de service
- Organiser les opérations complexes

FORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

- Comment choisir et utiliser les bons incoterms
- Administration des ventes : Réaliser les expéditions et le transport
- Sécuriser les échanges à l'international
- Gérer la liasse documentaire



92%

des clients recommandent
les formations Purple Campus
en 2021

CO-TRAITANCE

OUI

CAUTION & CERTIFICAT



CONTACTS

Franck PARDESSUS

Conseiller International
f.pardessus@occitanie.cci.fr
Tél. : 04 67 809 859

ILS NOUS FONT CONFIANCE

ALTRAD, TECHNILUM, I2A, STEAM France,
ATELIER D. HUMBERT, ROBBEZ-MASSION,
LES DOMAINES AURIOL, YELLOWSCAN,
CISBIO, SOGECLAIR AEROSPACE,
NUTRITION ET SANTE, PROOFTAG,
ALPHAMOS, MECANUMERIC ...

PROGRAMME

Introduction

Lignes directrices des évolutions réglementaires encadrant les échanges commerciaux intracommunautaires

1 : Opérations simples d'achat et de vente de marchandises en B to B

- Collecter les données nécessaires à la gestion des achats et ventes en UE afin d'en assurer la compliance
- Se préparer à l'évolution / disparition de la DEB en une double déclaration statistique et fiscale
- Tracer l'origine des biens vendus et acquis
- Intégrer les nouveaux codes de transaction
- Collecter l'IF du client quelle que soit la nature de la transaction et le régime statistique
- Se conformer aux quick fixes en ce qui concerne l'exonération de la TVA
- Gérer les nouvelles opérations de « quasi-exportation » et de « quasi-importation »
- Se préparer au statut d'opérateur certifié

2 : Opérations en B to C

- Comprendre les conséquences du principe fiscal de la territorialité
- Gérer les opérations de VAD (Vente A distance)
- S'immatriculer et facturer en TTC au-delà des seuils de transaction par pays

3 : Prestations de service intracommunautaires

- Faire le point sur les dispositions réglementaires
- Valider les conditions de l'exonération de la TVA
- Tenir compte des exceptions à cette exonération
- Renseigner la DES et la déclaration de TVA
- Gérer de façon différenciée les prestations de service facturées séparément ou non d'un bien

4 : Opérations complexes

- Triangulaires simplifiées communautaires
- Façonnage et réparations
- Stocks dépositaires et consignataires

ÉQUIPES, MÉTHODES & OUTILS PÉDAGOGIQUES

- Formateur professionnel du commerce international ayant capitalisé une expérience en entreprises et dans les réseaux institutionnels.
- Illustrations à partir d'exemples réels
- Mises en situation professionnelle
- Ateliers d'application
- Remise d'un support de synthèse utilisable en situation de travail

MODALITÉS D'ÉVALUATION & VALIDATION

- Evaluation des acquis : questionnaire réalisé par chaque stagiaire
- Evaluation à chaud et à froid de la satisfaction client
- Délivrance d'une attestation de fin de formation