

## Rencontres BtoB

### Présenter votre offre à des acheteurs de qualité

- **Un programme collectif incluant des rendez-vous individuels**
- **Événements de networking** pour renforcer votre réseau et échanger avec les autres entreprises françaises

### Pour maximiser vos chances !

- **Des couplages pays** pour optimiser vos déplacements
- **Des rencontres éventuellement sur salons** pour multiplier les opportunités
- **Des visites** de sites pour comprendre la production/distribution locale
- Possibilité d'un **coaching personnalisé en région** selon un cahier des charges
- Une option de **suivi de contacts** pour faciliter les échanges

### Conditions tarifaires

- Consulter les conditions de participation pour chaque opération (via référent sectoriel ou coordinateur (facture BUSINESS FRANCE))

### Renforcer votre expertise du pays visé

- **En amont:** informations pays, réglementaires, culturelles, préparation au pitch...
- **Pendant la mission:** présentation des spécificités du marché par des professionnels du secteur

• *Un **programme clé en main** : gain de temps et d'efficacité*

• *Un **échange d'expériences** avec d'autres entreprises françaises du secteur*

*L'accompagnement par notre **expert sectoriel local** durant la mission*

• ***285 Rencontres BtoB dans 75 pays**  
**3 200 participants***