

Mise en relation avec des pairs

Partager, échanger, apprendre et se développer

- Intégrer des réseaux variés pour booster votre développement export
- Profiter des expériences et bonnes pratiques d'autres entreprises françaises
- Mieux appréhender les pratiques culturelles
- S'associer à d'autres entreprises pour aborder un marché
- Bénéficier d'un coaching ou d'un mentoring sur mesure

Quels outils ?

- Des événements de networking
- Des clubs d'affaires spécialisés géographiques ou thématiques
- Des RDV individuels de mise en relation
- Des programmes individuels de coaching et de mentoring
- En valorisant et en célébrant votre performance à l'international lors d'événements dédiés (Trophées des Exportateurs...)

Conditions tarifaires

- Gratuit et Cotisations propres à chaque club

Un enrichissement mutuel et un partage d'expérience

De nombreux réseaux à l'étranger sur lesquels s'appuyer

Des collaborations entre membres des clubs en France