

# Elaboration d'un plan d'actions export

## Définir les actions de votre stratégie export

- **Sélectionner et hiérarchiser vos actions** : définir les produits à exporter sur les pays ciblés, explorer les dimensions commerciales, logistiques, les aspects communication...
- **Orienter le développement international** de votre entreprise pour convaincre les partenaires et investisseurs

## Quelle méthode ?

Sur la base d'un diagnostic préalable :

- Déterminer les couples produits/services - pays ciblés
- Hiérarchiser et séquencer les actions à mettre en place
  - sur chaque pays ciblé
  - transversales à la démarche export
- Bâtir un budget export prévisionnel (CA de 1 à 3 ans)
- Appui à la recherche de financements
- Effectuer le suivi des différentes étapes du projet

## Conditions tarifaires

Forfaitaire: 2.200 € HT ( Facture CCIR)



## Identifier les moyens à mettre en œuvre

- **Budgétiser** et planifier vos actions
- **Obtenir une aide financière** publique adaptée à vos objectifs
- **Etudier les offres de financement privées** complémentaires
- Organiser et **optimiser vos compétences**

*Ciblage et priorisation marchés*

*Planification d'actions*

*Projection financière*

*Un accompagnement complet pour construire sa feuille de route vers des marchés cibles sélectionnés et construire le budget afférent avec un soutien constant pour la quête de financements et d'aides ...]*