

Séquence de prospection sur-mesure

Confronter votre offre au marché ciblé

- **Conseils personnalisés sur le marché** et les cibles à adresser
- Présentation de votre offre par nos équipes (**sans vous déplacer**)
- **Recueil d'intérêts** et recommandations

Rencontrer des acheteurs présélectionnés

- Informations sur les **pratiques du business local**
- Organisation d'un **programme de rendez-vous** dans le pays ciblé
- **Accompagnement** et débriefing sur les rendez-vous clefs

Quelles options pour maximiser vos chances ?

- **En amont** : Validez vos marchés cibles
- **Sur place** : Partez équipé d'un « kit export », une présentation de votre offre adaptée au contexte local
- **Après la mission** : Confiez-nous le suivi de vos courants d'affaires

Conditions tarifaires

- **Test sur l'Offre** : entre 1.950 et 3.900 € HT sur 1 pays sauf exception (facturation BUSINESS FRANCE)
- **Mission de prosepction**: entre 2.600 et 5.200 sauf exception (facturation BUSINESS France)
- **Kit export** : sur devis (facturation BUSINESS France)
- **Support contact** sur devis (facturation BUSINESS France)

• Une expertise **sectorielle** pour « porter » votre offre auprès de contacts ciblés

• Des équipes rompuées à l'exercice : **2500 séquences de prospection individuelle / an**

• Une **préparation personnalisée** de votre action de prospection

• Des équipes locales intégrées au milieu d'affaires, maîtrisant les **codes de communication locaux**